

## Aktuelle Netzwerkinfos

### BEST OF: STATEMENTS

#### Eine kleine Auswahl der besten Statements im Medical Active Netzwerk



**Prof. Dr. Nils Nagel / DIFG**  
Gesundheitsorientierung als Abgrenzung

„Die Gesundheitsorientierung der Fitness-Clubs ist eine Positionierungsmöglichkeit, die sowohl für den Club selber als auch für das Mitglied einen Nutzen darstellt. Zum einen entspricht diese Strategie dem Bedürfnis und Bedarf einer großen Zielgruppe. Zum anderen ist damit die Möglichkeit für das Unternehmen verbunden, höhere Beiträge zu realisieren und sich von reinen Lifestyleorientierten Angeboten abzugrenzen.“



**Prof. Dr. med. Univ. Ralf Herwig, führender Zellenergie und Anti-Aging Experte**

„Ein Netzwerk zwischen Medizinern und Gesundheitseinrichtungen mit qualifizierter Betreuungskompetenz - das ist die logische Konsequenz um dem wachsenden Problem des gesellschaftlichen Bewegungsmangels entgegenzuwirken.“



**Refit Kamberovic, Gründer und Hauptgeschäftsführer DSSV / Arbeitgeberverband**

„Markus Rauluk, Medical Active, hat frühzeitig erkannt, dass sich insbesondere Premium Fitness- und Gesundheitsclubs, die an effizienten Schnittstellen zu Ärzten verschiedenster Fachrichtungen interessiert sind, sinnvoll auf den Dialog vorbereiten sollten. Somit bietet das Medical Active Konzept einen hohen qualitativen Nutzen für Fitness- und Gesundheitsunternehmer.“



**Kevin Schäfer, Geschäftsführer FitnessPark Aschersleben**

„Medical Active hat mir extrem dabei geholfen, die Kompetenz und Leistungsfähigkeit meines Fitness- und Gesundheitsparks nach außen zu tragen. Seminare, Gesundheitstage und weitere Gesundheitsaktionen teile ich den lokalen Ärzten mit und freue mich über diesen Weg das Interesse einer Vielzahl von Patienten zu erreichen, die an unseren Veranstaltungen teilnehmen. Eine bodenständige solide Betreuungsqualität weckt das Vertrauen in meinem lokalen Markt.“



## Editorial

Liebe Medical Active Partner,

### BEST OF: ...

#### Ein Titel ist Programm, Netzwerkprogramm bei Medical Active

Der direkte Draht zu Verbänden, Hochschulen, Ärzten und Professoren verschiedenster Fachrichtungen, gestandenen, Unternehmern, erfahrenen Juristen, Strategie- und Medienexperten, Top Vertretern der Industrie in der Fitness- und Gesundheitsbranche - eine geballte Ladung Know How steht allen Medical Active Kooperationspartnern zur Verfügung... Allen? Ganz genau, all denen, die nach- und hinterfragen, die sich erkundigen und offen sind (siehe auch: Best of: REFRESH)!

Viel Spass, Energie und erfrischende Startimpulse 2020 wünsche ich mit unseren Medical Active „Best of“ Rubriken.

Herzlichen  
Gruß

*P.S. Special Deal mit Robinsonclub Cala Serena, Mallorca im Rahmen der Meet the Top Veranstaltung / März 2020 siehe Seite 5*



*Markus Rauluk*  
Geschäftsführer

## Aktuelle Netzwerkinfos



### Helmut Speckmaier, Ehemaliger Gründer und Geschäftsführer TZ im Eggenfelden und Gangkofen, Inhaber und Geschäftsführer Wonderwall®

„Für mich ist das Medical Active Konzept eine Punktlandung, wenn es um Gesundheitspositionierung und -kooperationen geht - seriös, authentisch und einfach anwendbar - im besten Monat hatten wir nebenbei zusätzliche 28 Mitgliedschaften geschrieben!“



### Roland Ballin, Geschäftsführer SFC Magdeburg

„Mit Medical Active lässt sich die starke Gesundheitsausrichtung unseres Hauses optimal nach außen darstellen - und somit für den Kunden sichtbar machen. Gleichzeitig können wir uns noch besser vom Wettbewerb abgrenzen.“



### Sebastian Priester & Sascha Ilitsch, STARK Balingen

„Wir haben einen extrem hohen Qualitätsanspruch an unser Leistungsportfolio. Medical Active war genau der Mosaikstein, der uns für die Optimierung unserer Positionierung noch gefehlt hat.“

Es ist es unglaublich, wie vielfältig die Erwartungsquellen sind, die uns zur Verfügung stehen. Schon das erste Meeting mit Markus Rauluk hat uns extrem dabei geholfen, unser Konzept nachzuzustimmen um unsere Zielgruppen besser zu erreichen.“



### Katrin Bertram, Sport Lounge Munte, Bremen

„Das lokale Medical Active Netzwerk wächst. Medical Active stärkt unsere Gesundheitskompetenz, liefert Ideen und Motivation. Insbesondere die auf Anfrage schnelle, unkomplizierte „vor Ort“ Schulung von Markus Rauluk hat mir geholfen, das Thema Ärztkooperationen souverän und gut vorbereitet anzupacken.“



### Dr. med. dent. Natalie Hülsmann-Petry, Expertin für Implantologie und Laserfachkunde, Neuss bei Düsseldorf

„CMD, Abrasion, Kiefersanierung, was nützt der beste Therapieansatz, wenn der Patient nicht ganzheitlich einbezogen und motiviert wird, die Behandlung eigenverantwortlich zu unterstützen. Physiotherapie ist der erste medizinische Ansatz. Jede Form eines regelmäßigen, qualifizierten Beweglichkeitstrainings kann diese Maßnahme zielsicher unterstützen und den Erfolg beschleunigen, so etwas kann ich also ausdrücklich empfehlen.“



## Aktuelle Netzwerkinfos



### Franz Prost, Geschäftsführer FTZ Mühldorf und F4 Training

„Das FTZ in Mühldorf ist in unserer Region der Dreh- und Angelpunkt für gesundes Fitness- und Therapiebezogenes Training. Ärztkooperationen sind für uns ein selbstverständlicher Standard - pflegen wir doch den Kontakt zu über 100 Ärzten in der Region. Medical Active hat in meiner Wahrnehmung die Funktion eines Siegels, welches unsere Kompetenz für den Endkunden leichter erkennbar macht. Besonders gefällt mir die Klarheit und die einfache, verständliche Aussage des Logo's. Außerdem ist der regelmäßige Austausch mit Markus Rauluk über Gesundheitstrends sowie über sinnvolle Kommunikations- und Vertriebswege immer eine beidseitige Bereicherung.“



### Daniel Keim, Deluxe Fitness

„Wir haben uns mit Deluxe Fitness schon lange qualitativ entwickelt und gesundheits- orientiert ausgerichtet. Der Zugang zu Ärzten fehlte uns bisher, weil wir nicht sicher waren, wie ein effiziente Schnittstelle hergestellt werden könnte - zum Wohle des Patienten und unserer Mitglieder, Medical Active hat uns präzise und seriös vorbereitet.“



### Christine Schacht, IST Institut, Leiterin Sales & Marketing im Fachbereich Fitness

„Medical Active bringt unseren studierenden Teilnehmern und den dazugehörigen Unternehmen qualitative Mehrwerte, insbesondere wenn es um Gesundheitspositionierung und die Kommunikation mit Ärzten geht. Das Logo Design und die Positionierungsunterstützung mit der Marke Medical Active sind hier wirklich sehr gut gelungen!“



### Dr. sc. nat. ETH Lucio Carlucci, Schweiz, Naturwissenschaftler und Experte für Arbeitsmedizin, Inhaber der Lucamed International GmbH, Projekte Medimouse® und Medical Sleep®

„Die Ausrichtung von Medical Active International ist erfrischend und innovativ. Eine Kooperation bietet Chancen, die zu Qualität verpflichten. Ich freue mich, als Impulsgeber bei diesem Projekt dabei sein zu können.“



### Michal Caudera, internationaler Strategie- und Lizenzexperte, CEO Trade Mark One AG

„Das Medical Active International Projekt ist die logische Konsequenz, den sich verändernden Ansprüchen des Marktes gerecht zu werden. Für qualifizierte Unternehmen ist das Konzept einfach integrierbar und hilft, professionelle Gesundheitskooperationen aufzubauen.“



## Aktuelle Netzwerkinfos



**Sylvia Gattiker, Bachelor in Prävention und Gesundheitsmanagement, Personaltrainerin und Gesundheitscoach, Leiterin des Projektes „Blib fit & mobil“ der terzStiftung, Schweiz**

„Die Zukunft der Fitnessbranche liegt in der Prävention und in der Gesundheitsförderung. Dazu benötigt sie jedoch die Akzeptanz seitens des Gesundheitswesens. Mit Medical Active International können wir eine professionelle Kooperation erreichen und dadurch kann jeder Einzelne und auch die Volkswirtschaft profitieren. Es ist mir eine Ehre beim Aufbau dieses genialen Projektes dabei zu sein.“



**Robinson Clubdirektor Odysseas Michailidis**

„Als ehemaliger Clubdirektor Robinson Club Cala Serena/ Mallorca (jetzt Clubdirektor Jandia Playa/ Fuerteventura) habe ich mich sehr über die Auszeichnung als Referenzpartner von Medical Active International, insbesondere für die hohe Qualität Fachkompetenz im Bereich Wellfit activ und Wellfit-Spa, gefreut.“



**Dr. Andreas Leonhard, Dr., Inhaber und Geschäftsführer von zwei Facharztzentren und einem vielfältigen medizinischen Leistungsspektrum, Mallorca**

„Qualitatives Netzwerken führt zu sinnvollem Kompetenzaustausch und effizienter Weiterentwicklung medizinischer Leistungen. Wir sind überzeugter Partner von Medical Active, Markus Rauluk.“



**Dr. med. Sebastian Beckers, Ärztlicher Leiter Deutsche Augenklinik Mallorca, Experte für innovative Problemlösungen, Mallorca**

„Gesundheit, Lifestyle und medizinische Leistungen wachsen immer stärker zusammen. Ich bin immer wieder beeindruckt, wie stark das Medical Active Netzwerk zu dieser Entwicklung beiträgt.“



**Michael Maute, bestform Albstadt**

„Innovativ & weitsichtig präsentiert sich unser Fitness- und Gesundheitskonzept. Auch als Anbieter für zielführende BGM Maßnahmen haben wir uns in unserer Region erfolgreich etabliert. Für die Optimierung der Zusammenarbeit mit schon in unserem Netzwerk vorhandenen Ärzten und Gesundheitspartnern fehlte uns nur noch ein präziser, erprobter Mechanismus. Bereits die ersten Arzttermine waren sofort erfolgreich - das Feedback war sehr positiv, wir waren dank Medical Active perfekt vorbereitet.“



**Wolfgang Reiter, my-fit 24 Fitness LOFT**

„Danke, Markus Rauluk, dass wir als zertifizierter Partner zu Deinem Netzwerk dazugehören dürfen. Direkt zum Start der Kooperation haben sich uns bereits die ersten beiden Arztpraxen angeschlossen, ohne dass wir unsere Kooperation mit Medical Active überhaupt veröffentlicht hatten.“



## Aktuelle Netzwerkinfos

### BEST OF: MEET THE TOP (05. bis 08.03.2020)

#### Viele Medical Active Partner haben sich bereits angemeldet. Daher brandaktuell ein Interview mit Nico Hessel, GF BODYMEDIA + Meet the Top

**Markus Rauluk:** MEET THE TOP & BODYMEDIA Innovation Days haben sich als herausragende Vernetzungskonzepte der Industrie mit Fitness- und Gesundheitsunternehmern platziert. Was unterscheidet diese Konzepte von den vielen anderen?

**BODYMEDIA**



**Nico Hessel:** Durch die beiden Konzepte „Speed-Dating“ (MEET THE TOP) und „Speed-Vorträge“ (BODYMEDIA Innovation Days) erhalten Betreiber viel wertvollen Input in sehr kurzer Zeit. Durch diese Konzepte brechen wir das Eis zwischen Industrie und Club-Betreibern und vereinfachen so das Netzwerken und Kennenlernen, sowie den Austausch auf der Führungs- und Entscheider-Ebene. Außerdem haben wir einen enorm hohen qualitativen Anspruch.

**Markus Rauluk:** Was unterscheidet MEET THE TOP von den BODYMEDIA Innovation Days?

**Nico Hessel:** Die wesentlichen Unterschiede zwischen MEET THE TOP und den BODYMEDIA Innovation Days kann man in 3 Punkten zusammenfassen: Location, Konzept und die Anmeldung.

**Location:** Die Innovation Days sind eine 1-Tages-Veranstaltung und finden an vier Orten in tollen Locations in ganz Deutschland statt. Für MEET THE TOP fliegen wir für 4 Tage nach Mallorca in ein Luxushotel, um dort fernab des Tagesgeschäfts netzwerken zu können.

**Konzept:** Das Herzstück der MEET THE TOP sind die im Vorfeld organisierten 20-minütigen Speed-Dating-Business-Meetings, bei denen sich die Teilnehmer austauschen können. Bei den BODYMEDIA Innovation Days setzen wir auf 10-minütige Speed-Vorträge und die 2-minütigen Small Group Pitches, um den teilnehmenden Betreibern über 25 Innovationen vorzustellen.

**Anmeldung:** Für die BODYMEDIA Innovation Days können sich die Betreiber oder Führungskräfte aus dem Studiobereich etwa 3 Monate vor dem Event online für 25 € anmelden. MEET THE TOP ist eine Hostd-Buyer-Veranstaltung, die durch ihren exklusiven Charakter bestimmt wird. Es kann sich jeder für das Event bewerben. Je höher die Investitionsabsicht ist, desto wahrscheinlicher wird eine Teilnahme. Alternativ können Industriefirmen Teilnehmer nominieren. Das beschleunigt den Anmeldeprozess.

**Markus Rauluk:** Worin unterscheidet sich die MTT im September von der MTT im März?

**Nico Hessel:**

Im März findet die MEET THE TOP Fitness statt, die ihren Fokus auf die gesundheitsorientierte Fitness- und Wellnessbranche legt. Die MEET THE TOP Physio im September konzentriert sich auf Teilnehmer aus der medizinischen Physio- und Gesundheitsbranche.

#### HOT NEWS ROBINSON & MEET THE TOP

*Der Medical Active Partner Robinsonclub Cala Serena bietet allen Teilnehmern der Meet the Top Veranstaltung Sonderkonditionen für Übernachtungen davor oder danach an:*

*105,-€ bis 138,-€ VP pro Person, Preis abhängig von Zimmerkategorie und Belegung im EZ oder DZ.*

*Die Zeit vor MTT ist sogar noch günstiger.*

*Angebotsanfrage bitte selbständig anfordern:*

*[reservierung.calaserena@robinson.com](mailto:reservierung.calaserena@robinson.com)*

**Stichwort: „MTT - Medical Active“**



## Aktuelle Netzwerkinfos

### BEST OF: EXPERIENCE

**Der beste Erfahrungsbericht im Netzwerk.  
Daher wiederholen wir den Bericht von Vitalitäts-oase Berlin Falkensee,  
Ulrike Kaiser und Ullrich Steinke**

#### Feedback zum Kooperationsnetzwerk „Medical Active“, Sommer 2019 (unveränderte Fassung)

„Seit Ende der 90er Jahre waren wir bemüht mit Ärzten ein Gesundheitsnetzwerk aufzubauen. Während damals die Skepsis auf Seiten der Ärzteschaft gegenüber einem Fitnessclub überwog sind diese heute wesentlich offener. Insbesondere das Engagement von Medical Active/ Markus Rauluk führte dazu, dass wir derzeit bei über 90% der Telefonate mit Arztpraxen positiv aufgenommen werden.“

Das Wissen und die Erfahrung von Medical Active/ Markus Rauluk - wie Ärzte „ticken“ ist überaus hilfreich, um direkt die richtigen Argumente und Worte zu finden, die die Ärzte bewegen, einen Termin mit uns zu vereinbaren.

Die Ergebnisse dieser Termine haben uns mehr als überrascht. Nicht nur das wir unsere Konzepte im gesundheitsorientierten Trainingsbereich vorstellen konnten, die Ärzte waren geradezu dankbar, auf einen derart professionell aufgestellten Partner zu treffen, der ihnen hilft, Lösungen für ihre Engpässe zu bieten.

So wissen die Ärzte durchaus, wie wichtig ein gecoachtes Muskeltraining für ihre Patienten wäre, haben aber selbst keine Möglichkeiten, sie davon nachhaltig zu überzeugen und zu motivieren.

Ein Arzt, ausgestattet mit modernster Diagnosetechnik - die hat er mir gleich vorgestellt und hat mich damit auch sichtlich beeindruckt- konnte damit seinen Patienten in idealer Weise die geeigneten Übungen zusammenstellen.

Aber er wusste, dass die Übungen alleine - ohne die entscheidenden Trainingsprinzipien anzuwenden - ihnen nicht helfen werden die gewünschten Ergebnisse zu erreichen.

So sind wir jetzt dabei, seine Patienten, aufbauend auf seiner Diagnose, bei uns mit dem nötigen Wissen über Training auszustatten und ihnen dann bei der Umsetzung zu helfen.

Dafür sind wir bestrebt die Arbeitsabläufe in seiner Praxis und die in unserem Club aufeinander abzustimmen.

Medical Active/ Markus Rauluk hat dabei den Rahmen geschaffen, indem der Arzt die Sicherheit hat, mit uns ein Unternehmen zu haben das ihm auf „Augenhöhe“ begegnet und auf seinem Gebiet eine ähnliche Expertise aufzuweisen hat wie er selbst.“



Foto v.l.: Geschäftsführer Ulrike Kaiser und Ulrich Steinke

Weitere Informationen auch zu dem neuen innovativen  
KANTAERA Kurs-Konzept finden Sie unter:  
<https://www.vitalitaetsoase-falkensee.de>

VitalitätsOase

## Aktuelle Netzwerkinfos

### BEST OF: INDUSTRIEPARTNER

#### Weltmarktführer Ergoline stärkt Positionierung mit Medical Active

Medical Active ist der neue Marken-, und Brand-Kooperationspartner von Weltmarktführer Ergoline. Gesundheitliche Aspekte waren den Wissenschaftlern von Ergoline schon immer wichtig. Medical Active hilft, die positiven, wissenschaftlich und medizinisch nachgewiesenen Wirkungsweisen ausgesuchter Ergoline Produkte sichtbar zu machen und das Vertrauen der Anwender zu stärken. Anregung der Collagen Produktion, Erhöhung der körpereigenen Vitamin D3 Bildung, Unterstützung des Wohlbefindens durch Lichttherapie stehen hier u.a. im Fokus.



Weitere Infos unter <https://www.ergoline.de/news/medical-active>



### BEST OF: REFRESH-SCHULUNG

#### Schulungstermin vereinbaren und Durchstarten - frischer Wind 2020 in lokalen Medical Active Netzwerken

##### Problem:

Zeitmangel und Stress im Tagesgeschäft können strategisches Handeln blockieren..., auch vor dem Festhalten an Gewohnheiten können wir uns alle nicht freisprechen.

##### Lösungsansatz:

Etwas Abstand von zeitraubenden Gewohnheiten und unwichtigen Tätigkeiten im Tagesgeschäft - Tätigkeiten, die nicht zielführend sind.

Offenheit für neue Impulse, denn ein großer Teil der unternehmerischen Tätigkeit findet am Unternehmen und nicht permanent im Unternehmen statt - leichter gesagt als getan?

##### Tip:

Einfach mal Altes loslassen und neugierig interessiert auf Neues zugehen. Die Welt dreht sich weiter, auch wenn man sich mal rausnimmt, um Energie zu tanken und Ideen zu sammeln..., oder gerade deswegen - und oftmals ist sie dann sogar bunter und schöner.

Die „Best of“ Impulse sollten unterstreichen, was eigentlich alle Partner im Medical Active Netzwerk schon lange wissen: Die Medical Active Quelle aus geballtem Experten Know How fördert die Arbeit an einem optimierten Gesundheitsimage, stärkt die Positionierung und unterstützt die Zielgruppenerreichung qualitätsorientierter, dankbarer Mitglieder.



Buchen Sie jetzt Ihren REFRESH Schulungstermin 2020 unter: [verwaltung@medical-active.net](mailto:verwaltung@medical-active.net)

## Aktuelle Netzwerkinfos

### BEST OF: LAW & ORDER

#### Die präzise rechtliche Unterstützung in der Fitness- und Gesundheitsbranche für die Einhaltung gesetzlicher Regelungen und die erfolgreiche Verteidigung im Streitfall: Kanzlei Dr. Hans Geisler, Dr. Christoph Franke & Kollegen

**Auskunftsanfragen von Landesdatenschutzbeauftragten häufen sich.  
Aktuell auch kurzfristig angekündigte Besichtigungen direkt im Studio!**

Bislang war es so, dass meist aufgrund von Beschwerden eines Mitglieds sich der für das Studio zuständige Landesdatenschutzbeauftragte schriftlich meldete, Fragen stellte und Verfahrensverzeichnisse anforderte. Aktuell häufen sich die Fälle, bei denen der zuständige Landesdatenschutzbeauftragte sich kurzfristig für einen Besuch im Studio ankündigt und sodann mit mehreren Mitarbeitern vorstellig wird. In dem Seminar wird geschult, wie sich der Studiobetreiber bestmöglich auf einen derartigen Prüfungsfall einstellen kann. Anhand der bisher bei den Prüfungen gestellten Fragen wird ein Konzept geschult, welches den Unternehmer absichert.

Zudem werden auch weitere topaktuelle Themen behandelt, wie die Problematik der Scheinselbständigkeit von „Rechnungsschreibern“ (z.B. Kurskräfte, Trainer usw.) und die anstehenden Änderungen des Arbeitszeitgesetzes aufgrund der neuen Rechtsprechung des Europäischen Gerichtshofes. Auch insoweit erhalten die Teilnehmer inspirierende Einsichten, passende Tipps, Mustervorlagen und Arbeitshilfen, um sofort loszulegen.

#### Netzwerkqualität - die Rechtsabteilung im Unternehmen Existentiell wichtig oder einfach wichtiger denn je!?



im Foto: Dr. Hans Geisler

Dr. Hans Geisler war selbst über ein Jahrzehnt Studiobetreiber mehrerer Fitness- und Freizeitanlagen und kennt die Anforderungen und Herausforderungen, die der Betrieb eines Fitnessstudios mit sich bringt. Seit nahezu 20 Jahren betreibt er eine Rechtsanwaltskanzlei, die für kompetente, zielorientierte und effektive Beratung von Unternehmen steht. Schwerpunkt ist die bundesweite Beratung mittelständischer und großer Unternehmen in nahezu allen Rechtsfragen. Sämtliche Rechtsanwälte/innen haben sich auf verschiedenen Fachgebiete spezialisiert, oftmals bis zur Erlangung eines Fachanwaltstitels. Bezüglich aller denkbaren Rechtsfragen in der Fitness- und Freizeitbranche verfügt die Kanzlei über ein einzigartiges Know-how. Speziell für die Fitnessbranche hat die Kanzlei verschiedene Rechtsberatungskonzepte entwickelt, die den Studiobetreiber entlasten und ihm Zeit für sein Kerngeschäft verschaffen.

Die rechtlichen Herausforderungen sind in den vergangenen Jahren für Studiobetreiber massiv angewachsen. Allein im Jahr 2019 hat es zahlreiche Gesetzesänderungen gegeben, die es in sich haben. Ohne eine spezialisierte Beratung ist der (rechts-) sichere Betrieb eines Unternehmens nicht mehr möglich. Hinzukommen Bereiche, wie das Datenschutzrecht, die für ein mittelständisches Unternehmen kaum zu bewältigen sind. So ist z.B. um die DSGVO seit ihrer Einführung im Mai 2018 ruhig geworden. Doch dieser Eindruck trügt, wie auch die aktuell stattfindenden Besuche der Landesdatenschutzbehörden zeigen. Sowohl für diese als auch aller weiteren branchenspezifischen Herausforderungen hält die Kanzlei Dr. Geisler pp. die passenden Lösungen und Konzepte bereit.

Dr. Geisler hat ein Rechtsberatungskonzept für Studiobetreiber entwickelt, welches jedem Studiobetreiber den Zugriff auf eine eigene Rechtsabteilung verschafft, wie sie sich sonst nur Großkonzerne leisten können. Dieses nutzen bundesweit zahlreiche Studiobetreiber.

**Weitere Infos & Kontakt unter:**  
<https://www.rae-geisler-franke.de>

Dr. Geisler, Dr. Franke & Kollegen  
Dr. Geisler, Dr. Franke Rechtsanwälte Partnerschaft mbB



## Aktuelle Netzwerkinfos

### SUPERRECHTSTAGE DER FITNESSBRANCHE 2020:

SecData Dr. Geisler, Dr. Franke & Kollegen  
Rechtsanwaltespartnerschaft mbB

## SUPERRECHTSTAG

der Fitnessbranche

RECHTSANWALTESPARTNERSCHAFT MIT NUR EINEM SEMINAR

Die wichtigsten Themen im Überblick:

- § Hausbesuche der Landesdatenschutzbehörden professionell und selbstbewusst abwickeln!
- § Strukturiertes Vorgehen bei Beschäftigung von Rechnungsschreibern (z.B. Kurskrafte und Trainer) notwendig!
- § Arbeitszeit – die zukünftige Herausforderung!

**Do. 30.01.20** Wullich  
**Fr. 31.01.20** Bielefeld  
**Mi. 06.02.20** Dresden

**Di. 18.02.20** München  
**Do. 27.02.20** Nürtingen  
**Fr. 28.02.20** Saarbrücken

### Ihre Referenten

**Dr. Hans Geisler**  
Dr. jur. Hans A. Geisler ist Mitbegründer und Namensgeber der Gesellschaft. Vor dem Beginn seiner Tätigkeit als Anwalt war Dr. Hans A. Geisler erfolgreicher Unternehmer und Inhaber mehrerer Fitnessstudios. Sein erstes Fitnessstudio gründete er 1991. In den Folgejahren war er Mitinhaber mehrerer Fitness- und Freizeitanlagen. Er ist bundesweit gefragter Referent. Die Strukturen für die Lösung sämtlicher rechtlicher Herausforderungen, die einem Studiobetreiber im Alltag begegnen können sind daher auch aus eigener unternehmerischer Intention entstanden.

**Dr. Christoph Franke**  
Dr. jur. Christoph Franke ist Mitbegründer und Namensgeber der Gesellschaft. Unter anderem ist er Fachanwalt für Arbeitsrecht und berät in diesem Bereich vorwiegend mittelständische Unternehmen. Ein weiterer Schwerpunkt seiner Tätigkeit ist das Datenschutzrecht. Er hat den für jedes Unternehmen sofort umsetzbaren 6-Punkte-Plan entwickelt, der im Rahmen des Seminars vorgestellt wird. Auch weitere Arbeitshilfen und Checklisten stammen aus „Senior Feder“.

### WAS SIE ERWARTEN DÜRFEN

**Know-How-Transfer und Strategien, die Sie sofort ins Handeln bringen.**

Sie erhalten inspirierende Einsichten und passende Tipps, Mustervorlagen und Arbeitshilfen, um sofort loszulegen. Lernen Sie, wie Sie rechtlichen Herausforderungen erfolgreich begegnen und solche strukturiert lösen.

**Datenschutz**  
Nach der anfänglichen Hysterie zur Einführung der DSGVO haben viele gedacht, dass Thema Datenschutz sei schon erledigt, bevor es überhaupt begonnen hat. Aber Vorsicht, die geführte Ruhe lauscht! Aus den Erklärungen der Datenschutzhilfen folgt, dass die Fitnessstudienbranche nunmehr offener als im Fokus des Interesses der Datenschutzbehörden stehen. Nach uns vorliegenden Informationen sollen für die Kontrollen der Fitnessstudios extra neue Mitarbeiter bei den Landesdatenschutzbehörden eingestellt worden sein.

Wir stellen Ihnen einen einfach umsetzbaren Soforthilfenplan vor, wie Sie so schnell wie möglich die wichtigsten datenschutzrechtlichen Vorschriften einhalten und mögliche Defizite beseitigen können. Dies mit Musterbespielen und Arbeitshilfen, die Ihnen Sicherheit geben werden!

**Scheinselbstständigkeit**  
Ein noch nie vorliegendes Kooperationsmodell in der Fitnessstudienbranche mit Trainern ist das der freien Mitarbeiterbeschaffung. Die Trainer sind selbstständig tätig und stellen monatlich für ihre Leistungen Rechnungen aus. Wir haben bereits deutschlandweit eine Vielzahl von Verfahren vor den Sozial- und Landes-sozialgerichten geführt, weil die deutsche Rentenversicherung eine sog. Scheinselbstständigkeit anerkennt. Die Konsequenzen sind, dass grundsätzlich bis zu vier Jahren, bei Vorsatz sogar bis zu dreißig Jahren, Sozialversicherungsbeiträge samt Staummehragens von dem Fitnessstudio nachzahlen sind, wobei das Studio auch den Arbeitnehmeranteil zu tragen hat. Die Entwicklung der Rechtsprechung hierzu ist fatal, und bisso zu recht die Frage aufkommen, ob dieses Kooperationsmodell überhaupt noch möglich ist. Wir führen Sie in die aktuelle Rechtsprechung ein und geben Lösungsmöglichkeiten vor, wie das Modell der freien Mitarbeiterbeschaffung noch Chancen hat.

**Arbeitszeit**  
Der Europäische Gerichtshof hat entschieden, dass Arbeitgeber verpflichtet sind, falschungsichere Arbeitszeitsysteme vorzuhalten. Arbeitgeber sind danach grundsätzlich verpflichtet ein Arbeitszeiterfassungssystem zu verwenden. Konsequenz dieser Entscheidung wird sein, dass es eine entsprechende gesetzliche Änderung geben wird, welche die Arbeitgeber verpflichtet, Arbeitszeiterfassungssysteme einzuführen. Arbeitnehmer werden deshalb zukünftig aufmerksamer sein, was die Berechnung ihrer Arbeitszeit betrifft und insbesondere auch die Vergütung von Überstunden. Wir werden Ihnen einen Ausblick über die zu erwartenden Änderungen geben und auf die aktuellen Vorgaben des Arbeitszeitgesetzes hinweisen. Ebenso über die Chancen, die dadurch für die Arbeitgeber entstehen.

Melden Sie sich jetzt an! →

Weitere Infos & Kontakt erhalten Sie unter:  
<https://www.rae-geisler-franke.de>

Dr. Geisler, Dr. Franke & Kollegen  
Dr. Geisler, Dr. Franke Rechtsanwälte Partnerschaft mbB



## Dialogpartner



## Aktuelle Termine

- ⇒ Position Jahres-KickOff - Wiesbaden  
31.01.2020
- ⇒ Meet The Top - Mallorca  
05.03. bis 08.03.2020
- ⇒ eGym Campus - Berlin  
12.03.2020
- ⇒ Messe FIBO - Köln  
02.04. bis 05.04.2020
- ⇒ ACISO Seminarreise - Agadir  
12.05. bis 19.05.2020