

N E T Z W E R K FITNESS & GESUNDHEIT

MEDICAL ACTIVE NEWS

Ausgabe I Quartal I - 2019

www.medical-active.net

Aktuelle Netzwerkinfos

MEDICAL ACTIVE FACEBOOK RÜCKBLICK 2018















Editorial / Ausblick 2019

Liebe Medical Active Partner.

von Nord bis Süd, von West bis Ost. Das Medical Active Jahr 2018 führte uns quer durch D-A-CH und zeitweise auch zu unseren Partnern nach Mallorca

Unternehmer, Ärzte, Wissenschaftler, Therapeuten, Trainer, Theoretiker, Pragmatiker, Planer, Querdenker, Juristen, Politiker... eine Vielzahl erfahrener Entscheider findet sich im Medical Active Netzwerk wieder. Hinzukommen Schnittstellen zu Verbänden und Hochschulen. Diese Kompetenzvielfalt führt regelmäßig zu sich wandelnden Sichtweisen und neuen Impulsen.

Genau das macht unser Netzwerk so außergewöhnlich. Diese Impulse machen insbesondere unsere aktiven Netzwerkpartner erfolgreicher als viele zögerliche, oftmals zu lang abwartende Unternehmer. 2019 konzentrieren wir uns auf gezielte, kleine, regionale, persönliche, qualitativ hochwertige Netzwerkrunden.

Kommen Sie a k t i v auf uns zu. Das nächste Netzwerk findet sicher bald in Ihrer Nähe statt... oder wir organisieren es gemeinsam. Wir reagieren gerne auf individuelle Anfragen und bringen diejenigen an einen Tisch, die wollen... und nicht die,... die überredet werden müssen, nicht die, die alles wissen, aber den Unterschied zwischen Wissen und Bewusstsein bzw. bewusstem Handeln nicht beherzigen, die Ihre Prioritäten nicht sortieren, sondern täglich neu mischen...

Der Unternehmenserfolg 2019 wird geprägt sein vom aktiven, strategischem Handeln - seien Sie dabei!

Herzlichen Gruß









Ausgabe I Quartal I - 2019

www medical-active net

Aktuelle Netzwerkinfos









NETZWERK QUALITÄT PERSÖNLICHE 1:1 TERMINE ODER VERANSTALTUNGSVIELFALT

Wir vernetzen bevorzugt 1:1 oder im kleinen Kreis. Ob es: - das direkte Feedback eines bestimmten Arztes zu einer sinnvollen Fachkompetenz als lokaler Partner ist...- der direkte Kontakt zu genau dem GF eines Industrieunternehmens ist, an den man bisher persönlich nicht dran gekommen ist... - der Austausch mit genau dem Unternehmerkollegen ist, die auf ähnlicher Ebene positioniert ist und mir seiner Erfahrung genau in diesem Fall helfen könnte...-die Expertenempfehlung eines hochkarätigen Facharztes oder Medizin-Professors ist, der einen persönlichen Rat geben oder sogar gezielt helfen kann, wenn z.B. ein enges Familienmitglied oder ein guter Freund kompliziert erkrankt ist...- die Brücke zu einem Top-Anwalt in einer brenzligen Situation ist, zu dem man bisher keinen Kontakt hatte... -das Interesse an einer Bachelor Ausbildung in einer favorisierten Hochschule ist...

Netzwerke haben dann Qualität, wenn man die vorhandenen Kompetenzen strategisch nutzt und die Menschen, um die es geht, verantwortungsvoll, persönlich mit einander vernetzt. Darüber hinaus haben Unternehmer die kreative Qual der Wahl an einer Vielzahl von hochkarätigen Branchenveranstaltungen teilzunehmen, wie z.B.:

Meet The Top, DSSV Eckdatenpräsentation, FIBO - Meetings, Fitness & Physio Summit, InnovationDays, INLINE Kongress, Medical Active Ärztenetze, Medical Active Unternehmernetzwerke, Hersteller & Industrie-Events, Spirit & Motivationsveranstaltungen. MR













Ausgabe I Quartal I - 2019

www medical-active net

Aktuelle Netzwerkinfos









NETZWERK QUALITÄT VERNETZUNG PERSÖNLICH AUF WUNSCH STATT ZWANGSBEGLÜCKUNG

Wir vernetzen persönlich auf Anfrage/ Wunsch. Wir tun nicht so, als wenn wir sinnvolle Brücken bauen, in dem wir eingekaufte Vertriebspartner an einen Tisch holen um "irgendwelche Produkte" aus Gefälligkeit oder wegen einer Provision zu empfehlen. Wir empfehlen aus Leidenschaft, wenn wir vom Nutzen und der Qualität der Empfehlung überzeugt sind. Die Zeit ist zu schade für unseriöse Zwangsbeglückung: Jedem aufgewecktem, offenen Unternehmer stehen in unserer Branche vielfältige Quellen und Möglichkeiten zum Austausch und zur Orientierung zur Verfügung. Eine direkte Empfehlung, ehrlich und sachlich begründbar kann Zeit und Geld sparen oder Fehlinvestitionen verhindern. Wir sind stolz, dass wir es fast immer wussten....wir wussten die Antwort...wenn wir gefragt wurden...oder wir wussten, wer es weiß...so oder so, wir konnten immer helfen, Ehrensache! MR















CAL ACTIVE NEWS

MEGA-ARNOLD SCHWARZEN E GGER

im Münchener OLYMP!!!

INLINE KONGRESS 2018

Ausgabe I Quartal I - 2019

www.medical-active.net

Aktuelle Netzwerkinfos







INTENSIVES, KONSTRUKTIVES NETZWERKEN!

Was belastet Ärzte, was motiviert Ärzte? Schonungsloses, kritisches Hinterfragen von Mario Görlach, einem der führenden Köpfe der Branche, führte bei diesem Termin mit

hochqualifizierten, renommierten Ärzten zu

noch mehr Klarheit und richtun... Mehr a











% □



















Ausgabe I Quartal I - 2019

www.medical-active.net

Aktuelle Netzwerkinfos

NETZWERK QUALITÄT - DER MEDICAL ACTIVE UNTERNEHMERTIP STRESSBEWÄLTIGUNG STATT BURNOUTKLINIK

Was bitteschön ist eine Glücksmentorin? In einer Zeit, in der immer mehr Menschen den verschiedenen Facetten von Stress verfallen...In einer Zeit, wo wir Gesundheit und Entspannung predigen, selbst aber oftmals hart an der Burnoutgrenze entlang jonglieren, da könnte es interessant sein, einmal zu erfahren, was eine Expertin für Stressbewältigung, die schon vielen Unternehmern geholfen hat, unkompliziert und erstaunlich schnell die eigenen Denkmuster positiv und erfolgreich, neu auszurichten.... zu diesem Thema zu sagen hat. Freuen Sie sich über Ansichten und Aussagen von Glücksmentorin Nadine van Benthum.

Interview mit der Glücksmentorin Nadine van Benthum

Als wir uns kennengelernt haben, hast Du ein Power Plate Studio geführt. Seit einiger Zeit hast Du Dein Angebot um das Mental-Coaching erweitert. Wie kam es dazu?

NvB: Für mich ist es nicht nur wichtig, sich um das körperliche Wohl der Menschen zu kümmern, sondern auch um die seelischen Belange. Denn die Behandlung von Körper und Geist gehen Hand in Hand. Oftmals haben meine Kunden während des Trainings über ihre Probleme gesprochen und fragten um Rat. Fakt ist, dass innerhalb eines Jahres jeder dritte Erwachsene in Deutschland an einer psychischen Krankheit erkrankt. Den Bedarf habe ich erkannt, und habe mich im Bereich des mentalen Coachings und energetisches Heilen weitergebildet und qualifiziert.



Foto: Nadine van

MR: Es gibt ja mittlerweile auf dem Markt viele Coaches und psychologische Berater. Was unterscheidet Deine Coaching Methode von Anderen?

NvB: Bei vielen Methoden wird versucht die seelischen Themen über die rationale Ebene zu lösen. Mein Ansatz ist ein völlig anderer. Denn seelische Blockaden entstehen auf der emotionalen Ebene. Wenn wir geboren werden, ist der Verstand noch nicht ausgereift. Somit steht uns während der Prägephase unseres Lebens nur die Emotionalität zur Verfügung. In dieser Zeit entstehen oftmals emotionale Verletzungen, die uns dann früher oder später im Leben blockieren.

MR: Du bietest unterschiedliche Methoden z.B. ThetaHealing, Access Bars und demnächst auch Mindflow an. Wieso beschränkst Du Dich nicht nur auf eine Methode?

NvB: Menschen sind individuell zu betrachten. Ich vergleiche mich dahingehend gern mit einem Handwerker, der unterschiedliche Werkzeuge in seinem Werkzeugkoffer hat. Während eines kostenlosem Vorgespräch entscheide ich intuitiv, welche Methodik bei dem Klienten angewandt werden muss, um effektive Hilfe leisten zu können.

MR: Über welchem Zeitraum befinden sich die Klienten bei Dir in Behandlung?

NvB: In der Regel sind die meisten psychischen Blockaden innerhalb 3-4 Sitzungen gelöst. Ich halte nichts davon Abhängigkeiten zwischen Therapeut und Klient zu schaffen. Denn das Leben findet außerhalb der Therapie statt. Jeder Klient bekommt Methoden mit auf dem Weg, um dann seine Probleme im Alltag auch alleine lösen zu können. Viele haben am Anfang Angst sich der Themen zu stellen. Am Ende ist es jedoch so, dass die Klienten sich fragen, warum sie sich der Blockade nicht schon vorher gestellt haben. Denn ohne diesen schweren Rucksack, lebt es sich leichter. Mein Leitsatz ist: "Jede Herausforderung, der Du Dich heute stellst, wird Dir Stärke für morgen verleihen!"



Weitere Informationen erfahren Sie über meine Webseite www.diegluecksmentorin.de





Ausgabe I Quartal I - 2019

www.medical-active.net

Aktuelle Netzwerkinfos

NETZWERK QUALITÄT GEFÜHL VON SICHERHEIT DURCH RECHTLICHE FAKTEN

Gefahrenquelle Rechts-Unwissenheit: Wir reagieren direkt auf 1:1 Empfehlungen unserer Medical Active Partner, wenn diese aufgrund außergewöhnlicher, selbst gemachter, erstklassiger Erfahrungen beruhen. Wir versuchen so unsere Kooperationspartner vor Fehlern durch Unwissenheit oder gar rechtliche Lethargie zu bewahren.

Kanzlei Dr. Geisler, Dr. Franke & Kollegen - Medical Active Partner teilen mit, warum sie auf rechtliche Warnhinweise der Kanzlei ebenso wenig verzichten möchten, wie auf deren rechtliche Empfehlungen, die diese Kanzlei u.a. im Rahmen Ihrer Super-Rechtstage an Unternehmer der Fitness- und Gesundheitsbranche vermittelt. Und... dabei ist das leidige Thema der DSGVO nur eines von vielen wichtigen Themen der Branche, über die man als umsichtiger Unternehmer informiert sein sollte - siehe O-Töne! MR

O - TÖNE



Roland Ballin, SFC Magdeburg:

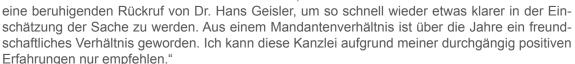
"Im Unternehmeralltag können immer wieder Situationen entstehen, die rechtlich zunächst unklar und umstritten sind. Bei Dr. Hans Geisler und Dr. Christoph Franke beeindrucken mich die klaren, handfesten Aussagen und Einschätzungen, mit denen ich in der Regel sofort etwas anfangen kann. Außerdem stimmen die Empfehlungen zur strategischen Vorgehensweise ebenso wie die freundschaftliche Ebene, die über die Jahre entstanden ist."





Guido Gongoll, Athletic Park Sportstudio Erkner:

"Wenn es rechtlich mal notwendig war, stand mir die Kanzlei von Dr. Hans Geisler und Dr. Christoph Franke stets hilfreich zur Seite. Wenn ich tagsüber den Kontakt zur Kanzlei aufgenommen hatte, bekam ich im Zweifel noch am selben Abend







Christin Görlach, eGym:

"Dr. Hans Geisler war früher selbst Studiobetreiber und ist bis heute sozusagen: "Einer von uns!" Er und seine Kollegen sind eine Bereicherung für die Branche. Sie helfen unseren Kunden sich rechtlich klar zu orientieren und arbeiten sich mit Energie und Leidenschaft sowie mit einer beeindruckenden Geschwin-



digkeit sowohl in aktuell auftretende Rechtsprobleme als auch in neue branchenrelevante Rechtsthemen ein und stehen uns sofort mit Rat und Tat zur Seite. So entstehen regelmäßig wichtige Mehrwerte, natürlich auch für unsere Kunden. Daher freuen wir uns immer wieder, Hans Geisler als Referent zu unseren Veranstaltungen einzuladen."





Ausgabe I Quartal I - 2019

www.medical-active.net

Aktuelle Termine

SUPERRECHTSTAG(e), 17.01.2019 Magdeburg, 31.01.2019 Nürnberg

Anmeldung unter: https://www.rae-geisler-franke.de/Superrechtstag.pdf



Dr. Hans Geisler

Dr. jur. Hans A. Geisler ist Mitbegründer und Namensgeber der Gesellschaft. Vor dem Beginn seiner Tätigkeit als Anwalt war Dr. Hans A. Geisler erfolgreicher Unternehmer und Inhaber mehrerer Fitnessstudios.

Sein erstes Fitnessstudio gründete er 1991. In den Folgejahren war er Mitinhaber mehrerer Fitnessund Freizeitanlagen. Er ist bundesweit gefragter Referent. Die Strukturen für die Lösung sämtlicher rechtlicher Herausforderungen, die einem Studiobetreiber im Alltag begegnen können, sind daher auch aus eigener unternehmerischer Intention entstanden.



Foto: Dr. jur. Hans A. Geisler





Weitere Informationen erhalten Sie unter:

www.rae-geisler-franke.de

Dialogpartner

























Aktuelle Termine

- ⇒ Superrechtstag Magdeburg 17.01.2019
- ⇒ Superrechtstag Nürnberg 31.01.2019
- ⇒ DSSV Eckdaten Präsentation Köln 19.03.2019
- ➡ Messe FIBO Köln 04.04. bis 07.04.2019
- ⇒ INLINE Seminarreise Kos 04.05. bis 11.05.2019
- ⇒ DSSV Messereise Rimini Wellness 29.05. bis 01.06.2019

