

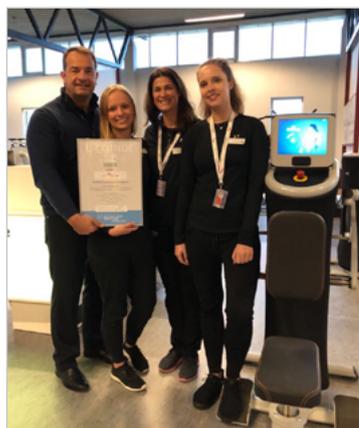
AKTUELLE NETZWERKINFOS:

POSITIONIERUNG & ABGRENZUNG

TITELSTORY: SPORT LOUNGE MUNTE - BREMEN BEISPIEL FÜR ERFOLG DURCH PERSÖNLICHE EINSTELLUNG, GUTER VORBEREITUNG UND FOKUSSIERUNG

„Wenn Du zu uns kommst, wollen wir direkt nach der Schulung mit Medical Active starten“ sagte der Inhaber der Sport Lounge Munte, Jürgen Kohne im Vorfeld. Ausreden wie „bald Weihnachten, erst mal schauen...“

gab es nicht. Die auf 2h angesetzte Medical Schulung dauerte fast 3.5h, weil sein hochmotiviertes Team das Thema von allen Seiten hinterfragte und wir eine Vielzahl von Erfahrungen und „Best Practice Beispielen“ durchspielten. Nach nur 2-3 Wochen kam das Feedback: Jedes Gespräch führte zu einer hochmotivierten Kooperationszusage. HNO Arzt, Zahnarzt, Allgemeinmediziner, Osteopath, Orthopäde, Apotheke, alle wollten dabei sein, als sie erfahren hatten, worum es geht... und es werden wohl noch viel mehr. Auch ein medizinischer Kooperationsstag und sogar Sprechzeiten mit Ärzten in der Sport Lounge Munte befinden sich bereits in der Umsetzung bzw. in konkreter Planung. Manche der neuen medizinischen Partner waren schon als Mitglied bekannt, andere wurden neu akquiriert.



Ein Unternehmer, der unternimmt bzw. ein Chef, der nichts auf die lange Bank schiebt und qualifizierte, motivierte Mitarbeiter, die gut vorbereitet, somit entspannt und souverän die Kooperationsgespräche führen - so einfach kann ein Erfolgsrezept aussehen. Daher ist es mir ein Anliegen zu erwähnen, dass ich selbst im Vorfeld von anderen Seiten immer mal wieder hören musste, wie schwer der Markt in Bremen und die Mentalität der Ärzte im Norden wäre...und überhaupt.

Jürgen Kohne war auch vorher schon ein erfolgreicher Unternehmer. Wir sind stolz, mit Medical Active ein strategischer Mosaikstein bei seiner Gesundheitspositionierung zu sein. Eins darf man nie unterschätzen: Die Lethargie des Abwartens hat einigen in der Branche das Genick gebrochen. Viele haben zu lange gebannt auf die 19€ Preisschilder des benachbarten Discountstudios geschaut, statt sich direkt auf Ihre Kernkompetenz der qualitativen Betreuung zu konzentrieren. Aber die gute Nachricht folgt: Immer mehr „richtige Unternehmer“ von früher spüren wieder das Kribbeln, welches Sie hatten, als Sie mir einer guten Idee und einem Berg Schulden vor vielen Jahren begannen, Ihren Traum eines hochwertigen Gesundheitsstudios zu leben. Eine ähnliche Motivation ist bei einer neuen Generation „junger Wilder“ zu beobachten, die jung, neugierig und gut ausgebildet nach den Sternen greifen.

Wollen Sie weiter Abwarten oder zu der einen oder anderen gerade genannten Gruppe dazu gehören? Dann befreien Sie sich von Ihren zur Gewohnheit gewordenen Zweifeln - Starten Sie durch, morgen ist JETZT!



Liebe Medical Active Partner,

diese Überschrift scheint das zu treffen, was man von immer mehr Seiten bereits zum Jahresende 2017 hören und wahrnehmen konnte.

Ob bei den BODYMEDIA INNOVATION DAYS, den eGym EXPERIMENTAGEN oder dem INLINE Kongress, alles TOP Veranstaltungen, von denen sich überwiegend die Unternehmer angezogen fühlen, die sich zum Handeln bekennen und fürs Durchstarten entschieden haben.

Auch der Run auf die MEET THE TOP Veranstaltungen auf Mallorca im letzten November (Schwerpunkt Physio) und im kommenden März (fast 500 TN ?!), bei der auch wieder einige Medical Active Partner dabei sein werden zeigt: Die Zeit des Zögerns und Abwartens ist endlich vorbei... ein positiver Ruck geht durch die Branche.

Immer mehr Unternehmer kompensieren Ihr Schwächen, besinnen sich auf Ihre Stärken, investieren in intelligente Trainings- Analyse- und Mess-Systeme, informieren sich, bilden aus, tauschen sich aus.

Positionierung und Abgrenzung vom 19€ Discount und Billiganbieter scheinen die beiden Punkte zu sein, die sich kluge, strategisch denkende Unternehmer ganz oben auf die Prioritätenliste geschrieben haben. Es bewahrheitet sich also endlich wieder: Qualität setzt sich durch. Qualität ist also in der Branche wieder auf Wachstumskurs... und das ist gut so!



Herzlichen Gruß


Markus Rauluk
Geschäftsführer

AKTUELLE NETZWERKINFOS:

IST HOCHSCHULE LANGJÄHRIGE PARTNERSCHAFT STÄRKT GESUNDHEITSKOMPETENZ IM MEDICAL ACTIVE NETWORK!

„Sportmedizinische Grundlagen“, „Diagnostik und Trainingswissenschaften“, „Medizinisches Fitnesstraining und Gruppentraining“, „B-Lizenz“, „Medizinisches Fitnesstraining A-Lizenz“, „Sporternährung B-Lizenz“ und „Leistungs- und Gesundheitsdiagnostik A-Lizenz“, „med. Rückentraining“ oder „Prävention und Rehabilitationssport“...



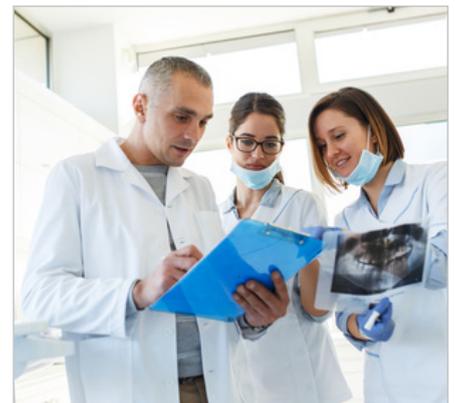
Ob Bachelor oder einfach nur eine Zusatzqualifikation - immer mehr hochwertige Ausbildungsgänge bieten vielfältige Möglichkeiten für Mitarbeiter, sich weiter zu qualifizieren.

Vom ersten Tag der Medical Netzwerk Idee steht die IST Hochschule als innovativer Ausbildungspartner und Impulsgeber an der Seite von Medical Active: Herzlichen Dank an Christine Schacht und das Team der IST Hochschule - natürlich auch vertretend für die weitere Ausbildungsinstitute, die die Branche durch exzellente Arbeit nach vorne bringen.

WAS MACHEN ZAHNÄRZTE UND HNO ÄRZTE IM MEDICAL ACTIVE NETZWERK?

Zahnarzt / Kieferchirurg:

Immer mehr Menschen stehen unter einer hohen Stressbelastung. Kopf- und Nackenschmerzen, bedingt durch Stress- und körperlichen Fehlbelastungen könne hier die Symptome sein. Das wiederum kann zu einem ungesunden Schlafverhalten führen. Viele Menschen knirschen daher nachts mit den Zähnen. Dadurch wiederum können über die Jahre starke „Abriebschäden“ an den Zähnen entstehen, der Zahnarzt spricht dann von einem „Abrasionsgebiss“. Oftmals findet man die Ursache der Fehlhaltung bei Wirbelsäule und Hüftstellung. Hier kommt das qualifizierte Fitnessstudio mit speziellen Dehn- und Stretchbereichen als Bewegungspartner für den Zahnarzt ins Spiel, denn nur wenn die Fehlhaltung korrigiert ist, machen Sanierungsmaßnahmen im Zahnbereich Sinn. Mittlerweile gibt es im Medical Netzwerk zahlreiche Beispiele von sinnvollen Kooperationen und wechselseitigen Empfehlungen zwischen Zahnarzt und Fitness Studio. Oftmals sind Zahnärzte sehr angenehm überrascht von den Trainingsmöglichkeiten eines modernen Fitness- und Gesundheitsstudios oder Therapiezentrums.



HNO Arzt:

Hörschäden durch Stressbelastung - Folgen könne Ohrenrauschen bis hin zum Tinnitus sein. Immer mehr junge, bewegungsaffine HNO Ärzte empfehlen qualifiziertes Fitnesstraining als begleitende Maßnahme zum Stressabbau
Medical Active ist von Beginn an ein Netzwerk, welches über Empfehlungen starker, innovativer Partner gewachsen ist.

AKTUELLE NETZWERKINFOS:

O - TÖNE: ERFAHRUNGEN MIT MEDICAL ACTIVE

Gabriela Selka, amena Fitness für Frauen/ Plauen

„Als sich nach der ersten Medical Schulung über einen weitläufigen Freundeskreis der erste Kontakt einem Arzt ergeben hatte, war ich zunächst sehr verunsichert, kündigte dieser doch bereits bei der Kontaktaufnahme sinngemäß an, er würde nicht viel von dieser Kraftmeierei in einer Fitnessbude halten und käme eigentlich nur aufgrund der Bitte eines Bekannten, sich mein Studio einmal anzuschauen...die Vorzeichen waren also mehr als bescheiden. Nach einem kurzen, für diesen Termin vorbereitenden Briefing mit Medical Active wurde ich wieder etwas zuversichtlicher. Was dann im Termin passiert ist war für mich fast unglaublich. Der Arzt war direkt bei seiner Ankunft sichtlich überrascht von meiner modernen Ausstattung mit eGym und flexx, kannte diese Trainingssysteme gar nicht. Ich beschränkte mich wie vorher abgestimmt auf meine Kernkompetenz, demonstrierte sachlich die Leistungsfähigkeit meines Gesundheitsstudios und löste wohl auch durch meine Unaufdringlichkeit eine für mich unerwartete Begeisterung bei diesem, anfangs sehr skeptischen Arzt aus. Dieser erkannte, was heutzutage mit modernen Trainings- und Betreuungssystemen möglich ist und gab mir direkt zu verstehen, dass viele seiner Patienten genau so eine Trainingslösung dringend bräuchten“



Sophia Bartz, Injoy Eberswalde

„Neben diversen Ärzten haben wir ein Sanitätshaus als Partner gewonnen und die Kooperationen mit drei Apotheken wurde uns auch in Aussicht gestellt - es läuft!“



Aline Wollscheidt, Injoy Kamenz

„Ich war sehr gut vorbereitet auf den ersten Termin mit einem Zahnarzt, hatte vorher nochmals telefonisch mit Medical Active das Briefing abgestimmt, da hier die Argumente völlig anders sind, wie bei den meisten anderen Medizinern. Nach dem Termin konnte ich stolz verkünden: Wir haben unseren ersten Zahnarzt im Boot!“



Frank Pfütenreuther, Gesundheitszentrum Pulsnitz

„Uns haben nach dem Start bzw. nach der Medical Schulung noch ein paar innerbetriebliche Maßnahmen beschäftigt, wir haben z.B. auf eflexx umgestellt, außerdem war die Saison in vollem Gange und hat uns alle sehr in Anspruch genommen. Als ich nun kürzlich gut vorbereitet den ersten Arzttermin wahrgenommen habe und ihm den Sinn erklärte, mehr Menschen zu mehr Bewegung und qualitativem Training zu motivieren, ist das Gespräch so gut und plausibel gelaufen, dass er mich sofort an den nächsten Mediziner weiterempfohlen hat. Besser konnte der erste Termin gar nicht laufen.“

AKTUELLE NETZWERKINFOS:

MEDICAL ACTIVE TRIFFT DIFG

Qualität, Gesundheitspositionierung, Abgrenzung - Themen, die im Medical Active Netzwerk sehr wichtig sind, zu denen auch immer wieder interessante Expertenmeinungen im Deutschen Industrieverband formuliert werden, die sich regelmäßig in Arbeitsgruppen und zu Kongressen treffen. Diese Ergebnisse werden auch den Partnern im Medical Active Netzwerk zur Verfügung gestellt.



Foto v.l.: Markus Rauluk und Prof. Dr. Niels Nagel

Beim letzten Termin am 06. Februar 2018 in der IST Hochschule referierte und sensibilisierte RA Dr. Christoph Franke präzise über die möglichen Auswirkungen der neuen Datenschutzverordnung, die viele Unternehmer, die Ihre Kundendaten erfassen und speichern betrifft.

Mein Fazit:

Verstöße können mit empfindlichen Strafen geahndet werden. Es ist unumgänglich, sich möglichst frühzeitig rechtlichen Rat einzuholen und die eigenen Abläufe individuell prüfen zu lassen, gegebenenfalls anzupassen.

Wir begrüßen daher Aufklärungsarbeit auch zu diesem wichtigen Thema, die insbesondere die Verbände DIFG und DSSV mit ihren beratenden Anwälten und Kanzleien für die Unternehmer der Fitness- und Gesundheitsbranche leisten.

Daher unser wichtiger Hinweis:

Die vielen hilfreichen Feedbacks und Impulse, die uns von erfolgreich arbeitenden Unternehmern und Experten der Branche erreichen stellen wir unseren Netzwerkpartnern gerne in 1:1 Meetings zur Verfügung. Nutzen Sie daher Ihre Option auf einen kostenfreien Termin als Medical Active Partner und buchen Sie Ihren Refresh-Termin vor Ort in Ihrem Unternehmen unter:

verwaltung@medical-active.net

ACHTUNG - WIR SIND UMGEZOGEN! Seit 01.01.2018 gilt diese neue Firmen-Anschrift:

Medical Active Consulting, Markus Rauluk
Veldener Str. 34
84036 Landshut

Bitte ändern Sie die Adresse in Ihren Unterlagen entsprechend ab.

DIALOGPARTNER:

AKTUELLE TERMINE:



⇒ **MEET THE TOP - Mallorca**
01.03. bis 04.03.2018

⇒ **Messe FIBO - Köln**
12.04. bis 15.04.2018

⇒ **DSSV EVENT 2018 - Rimini**
31.05. bis 03.06.2018